

T



Naziv treninga
TEHNIKA ZAKLJUČIVANJA UGOVORA O PRODAJI U PRIVREDI
Niš, 16. januar 2007.

EVALUACIJA TRENINGA:

Molimo Vas da ocenite današnji trening na skali od 1 do 5, pri čemu je najniža, a 5 najviša ocena.

- | | |
|---|-----------|
| 1. Koliko ste zadovoljni sadržajem treninga ? | 1 2 3 4 5 |
| 2. Koliko su korisne i aktuelne informacije koje ste danas čuli? | 1 2 3 4 5 |
| 3. Koliko je predavač efektno izložio temu? | 1 2 3 4 5 |
| 4. Da li ste zadovoljni kvalitetom odgovora na postavljena pitanja? | 1 2 3 4 5 |
| 5. Da li je današnji trening ispunio Vaša očekivanja? | 1 2 3 4 5 |
| 6. Vaša ukupna ocena treninga? | 1 2 3 4 5 |
| 7. Vaš komentar je dragocen? | |

odličan je, gotovo svi su zadovoljni, bravo organizatorima...

Hvala!

